



Functieprofiel

# Sales accountmanager

Fulltime



Maasdijk (Zuid-Holland)

## Kandidaatprofiel

- 3 jaar ervaring
- Goede beheersing van de Engelse taal
- Hands-on
- Resultaatgericht



m.

mitrofresh.

## We are mushroom maniacs!

MitroFresh begon in 2008 als leverancier van paddenstoelen met exotische premium kwaliteit. Tegenwoordig leveren we de lekkerste exotische paddenstoelen, groenten en fruit die de natuur te bieden heeft. We bieden oplossingen op maat voor verpakken en palletiseren. We transporteren en distribueren over de hele wereld. Snel, vers en op maat! Dat is ons motto.

We bedienen de hele keten door te investeren in duurzame en innovatieve (teelt)locaties in Europa. We leveren aan groothandels, retailers, cateringbedrijven en horeca, en laten onze klanten, relaties en medewerkers graag onze producten ervaren door regelmatig te koken in onze moderne kookbelevingsfaciliteit.





## Sales accountmanager

Als accountmanager bij Mitrofresh ben je verantwoordelijk voor verkoop & sourcing, omzet en winst. Samen met de directie en je collega's van de afdelingen sales en marketing ga je aan de slag met het introduceren, implementeren, onderhouden en uitbouwen van ons klantenbestand. Je houdt van het maximaliseren van de omzet en houdt daarbij kwaliteit, klanttevredenheid en het eindresultaat in acht.

Ben jij commercieel en communicatief sterk? Spreken exotische verse producten jou aan en spreek jij meerdere talen? Dan zijn wij op zoek naar jou!

### Wat zoeken wij:

- Een opleiding op HBO niveau, bij voorkeur verkoopgericht
- Een uitstekende beheersing van de Engelse taal
- Beheersing van de Nederlandse, Duitse en/of derde taal
- Het vermogen om te anticiperen op marktontwikkelingen
- Ruime commerciële ervaring (in AGF is een pré)
- Teamplayer die ook goed zelfstandig kan werken.



mitrofresh.

## Wat ga je doen:

- Verkopen aan bestaande en potentiële nieuwe klanten om realistische doelstellingen te halen
- Een klantendatabase ontwikkelen en onderhouden
- Opbouwen en onderhouden van relaties met klanten
- Leads genereren en kwalificeren, doorverwijzingen naar klanten zoeken en ontwikkelen
- Ervoor zorgen dat alle verkoopadministratie op tijd en volgens hoge normen wordt afgehandeld
- Zorgen voor goede communicatie met de collega's uit het magazijn zodat je orders accuraat en op tijd afgehandeld worden.

## Wat zijn jouw competenties:

- Onderhandelen
- Klantgericht
- Stressbestendig
- Flexibel
- Je vindt het leuk om initiatieven te nemen waarmee marktaandeel wordt gewonnen en resultaten worden gerealiseerd.
- Overtuigen
- Resultaatgericht
- Doorzetter





## Wil jij graag met ons meegroeien?

Kun jij je helemaal vinden in deze omschrijving voor Sales accountmanager en heb jij zin om de uitdaging aan te gaan?

Wij ontvangen graag je CV en een beknopte motivatie op [hr@mitrofresh.com](mailto:hr@mitrofresh.com).

## Interesse?

Voor meer informatie over de vacature kun je contact opnemen met HR op het telefoonnummer 0174-245543.

Of neem een kijkje op [www.mitrofresh.com](http://www.mitrofresh.com)

## Wat bieden wij:

Net een beetje anders zijn uit zich ook in de manier hoe wij met ons personeel omgaan. We bieden meer mogelijkheden om flexibel te werken en kijken vooral naar resultaat en niet zozeer naar input.

Door de snelle groei van ons bedrijf en de ambitieuze plannen die er zijn, is er veel ruimte voor groei.

Uiteraard ontvang je passend salarispakket en goede secundaire arbeidsvoorwaarden en we stimuleren verdere scholing en ontwikkeling binnen je vakgebied.